

FECHA	MEDIO	TITULAR
03/05/2008	LA VANGUARDIA	La fusión de Pedrosa y Lagos crea un bufete con ventas de 11 millones

EN
LINEA

CAIXA SABADELL

Permitido el acceso con DNI electrónico

Caixa Sabadell es la primera caja catalana que ha incorporado el acceso a su banca por internet mediante el nuevo DNI electrónico. Con este sistema, Caixa Sabadell permitirá entrar a su servicio indistintamente de esta manera o con el modo tradicional, con el nombre de usuario y la contraseña. / Redacción

BIOCAT

Las biotecnológicas se reúnen en Barcelona

Diferentes empresas farmacéuticas y biotecnológicas, como las catalanas Almirall, Palau Pharma, Advancell y Oryzon, se reunirán del 5 al 7 de mayo en Barcelona en un foro para presentar sus negocios, mercados, licencias y proyectos empresariales. Patrocina la cita la Fundación Biocat. / Redacción

INDO

Jorge Cottet, presidente honorario

Indo anunció ayer que propondrá a su junta una ampliación de capital de 16 millones de euros dentro de un plan estratégico que persigue el crecimiento corporativo de la compañía. Al mismo tiempo, el consejo de administración de Indo nombró a Jorge Cottet presidente honorario. / Redacción



Jorge Cottet

MERCABARNA

Joan Llonch reelegido presidente

Joan Llonch ha sido reelegido por tercera vez consecutiva presidente de la Asociación de Concesionarios de Mercabarna (Assocome) por unanimidad. Entre los objetivos de la nueva junta se encuentra desbloquear la ampliación de Mercabarna en terrenos del Consorci de la Zona Franca. / Redacción

Cámara de Terrassa ayuda en la compra o herencia de pymes

Facilitar el traspaso



Josep Beltrán, de Cambra de Terrassa, y Jordi Amat, de Embamat

PALOMA ARENÓS
Terrassa

Heredar o adquirir una empresa no es tarea sencilla para nadie. "Es como comprar un rosón de Reyes. Sabes que te llevas la figurita, pero que también hay un haba en su interior. Todas las empresas tienen un haba difícil de lidiar", ejemplifica Jordi Amat, gerente de la empresa de embalajes Embamat de Terrassa y uno de los veinte empresarios a los que la Cambra de Comerç de Terrassa ha asesorado con el programa Mentoring de la Unión Europea.

Coordinado por Eurochambres, Mentoring es un plan piloto que se aplica en 1.000 empresas de 18 países europeos —en España, diez cámaras atienden 190

proyectos— y que proporciona asesoramiento mediante tutorías personalizadas a empresarios que se hayan hecho cargo recientemente de la dirección de pequeñas y microempresas, "incrementando las posibilidades de superar con éxito el proceso de transferencia empresarial", detalla el director de servicios de la cámara egarense, Josep Beltrán. El motivo es claro: una de cada tres empresas de la UE será objeto de

Mentoring es un programa coordinado por Eurochambres que se aplica hoy en 18 países de Europa

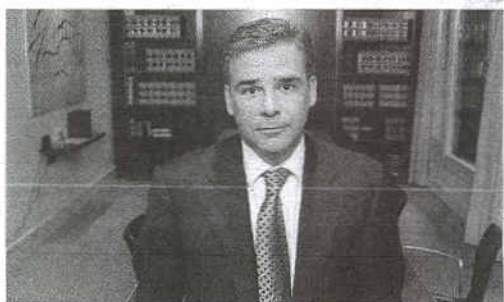
proyectos— y que proporciona asesoramiento mediante tutorías personalizadas a empresarios que se hayan hecho cargo recientemente de la dirección de pequeñas y microempresas, "incrementando las posibilidades de superar con éxito el proceso de transferencia empresarial", detalla el director de servicios de la cámara egarense, Josep Beltrán. El motivo es claro: una de cada tres empresas de la UE será objeto de

una transferencia en los próximos diez años y hay que hacer un buen acompañamiento para que no desaparezcan.

Las cámaras de Terrassa y Sabadell son las únicas catalanas que aplican este programa: la primera con 20 proyectos entre mediados del 2007 y el 2008, y la segunda, con la mitad. Este asesoramiento gratuito incluye un diagnóstico inicial de la empresa y la identificación de las necesidades y nueve sesiones más en las que se trata de estrategia empresarial, internacionalización, finanzas, recursos humanos, contabilidad, producción, marketing, tecnologías de la comunicación y medio ambiente, entre otros.

¿Y qué requisitos debe cumplir una compañía? Beltrán explica que tiene que haber sufrido un proceso de cambio de propietario en el último año y que el empresario haya asumido la dirección o tenga una participación en el capital mínima del 50% o de un 10% si la propiedad se reparte entre más manos, aclara. Con este sistema, la Cambra de Terrassa ejerce de "interlocutor entre la oferta privada de asesores y las necesidades de las empresas", apunta Beltrán.

Amat, cuya empresa absorbió la firma Embalatges Vila de Barberà del Vallès el año pasado, dice haber recibido un asesoramiento de calidad. "Cuando decidimos adquirir la empresa y vimos la propuesta de la Cambra nos pareció muy interesante porque, además de todo el estrés que supone una compra como ésta, es todo un dilema encontrar un asesor de confianza. Y ellos nos lo han dado", subraya.



Uno de los socios directores del bufete, Eduardo Pedrosa

La fusión de Pedrosa y Lagos crea un bufete con ventas de 11 millones

ARIADNA BOADA
Barcelona

En marzo se formalizó la operación de fusión entre las firmas asesoras jurídicas Pedrosa & Asociados, con sede en Barcelona, y Lagos Estudio Jurídico y Fiscal, en Madrid. Según ha explicado Eduardo Pedrosa, socio director junto con Javier Gómez-Parra, el objetivo de la unión de los dos bufetes ha sido "adquirir volumen para tener clientes grandes".

La nueva firma Pedrosa Lagos tiene previsto facturar en su primer ejercicio 11 millones de euros, una cifra que los situaría dentro de los diez primeros despachos nacionales y entre los cinco primeros de Catalunya. Pedrosa también ha anunciado que la actual plantilla de 130 personas podría incrementarse en un 10% en el 2008.

Eduardo Pedrosa ha asegu-

rado que la nueva firma "abordará un nuevo escenario de crecimiento en dos años". Por el momento, Pedrosa Lagos ya ha cerrado un acuerdo con la firma brasileña Felsberg & Asociados, con sede en São Paulo, para ofrecer servicios a sus clientes en ese país latinoamericano.

Para dar cobertura en toda la geografía española, el nuevo despacho ha constituido una red nacional de despachos bajo las señas PL Group, a la que actualmente se hallan adscritas las oficinas de Palma de Mallorca y Zaragoza.

Pedrosa & Asociados se fundó en Barcelona en 1994 y está especializado en la empresa familiar. En el último ejercicio obtuvo una facturación de seis millones de euros. En este primer trimestre de año, el despacho ha sobrepasado en un 25% la facturación presupuestada.

MOTOR

ESTÉTICA AVENTURERA

Un gran Volvo S40. Tecnología de vanguardia. Un espacio interior amplio y cómodo. Un motor potente.

MOTOR

El suplemento más potente con toda la actualidad del Mundo del Motor.

www.lavanguardia.es

Los domingos con LA VANGUARDIA

Libertad de opinión



Toda la información económica, los domingos con

www.lavanguardia.es

LA VANGUARDIA

Libertad de opinión