



**ROMÁN Y ASOCIADOS**  
Consultores de Comunicación

FECHA	MEDIO	TITULAR
21/04/2008	EXPANSIÓN CATALUNYA	El bufete Pedrosa se fusiona con Estudio Jurídico Lagos

LOS INGRESOS ASCENDIERON A 758 MILLONES DE EUROS, UN 8,6% MÁS

# El tráfico en las autopistas catalanas controladas por Abertis crece un 5%

El grupo de infraestructuras prevé una desaceleración del incremento de vehículos debido a la recesión del consumo. Acesa y Aucat sumaron un beneficio de 368 millones en 2007.

IGNASI PUJOL, Barcelona

Abertis sigue rentabilizando su *know how* en la gestión de vías de peaje, sector en el que fue pionero en España. Acesa y Aucat, las dos concesionarias de Abertis con sede en Catalunya, sumaron un tráfico medio de 73.127 vehículos diarios el año pasado.

Esta cifra supone un crecimiento del 4,97% respecto al año anterior. El incremento de 2006 fue del 6,02%, con una Intensidad Media Diaria (IMD) de 69.663 vehículos. A pesar de esta ralentización, las autopistas catalanas crecen por encima de la media de las carreteras españolas controladas por Abertis, que el año pasado registraron un incremento del 3,2%.

El presidente del grupo de infraestructuras controlado por Critería y ACS, Isidro Fainé, explicó en la rueda de prensa previa a la junta de accionistas, celebrada el pasado 1 de abril, que las previsiones del grupo apuntan a que la recesión del consumo provocada por la crisis económica se notará en el tráfico global del presente ejer-



Peaje troncal de la Ap-7, gestionada por la concesionaria Acesa, a la altura de Tarragona.

## EVOLUCIÓN DE LAS CONCESIONES EN 2007

IMD	Ingresos de explotación	Ebit
Intensidad media diaria. Números de vehículos.	En millones de euros.	Beneficio neto de explotación. En mill. de euros.
Acesa ▲ 3,8%	Acesa ▲ 7%	Acesa ▲ 7,23%
38.638	649	330,4
Aucat ▲ 6,3%	Aucat ▲ 9%	Aucat ▲ 15,78%
34.489	109	37,8

FUENTE: Abertis y elaboración propia

EXPANSIÓN

### El crecimiento del tráfico en Catalunya fue casi dos puntos superior al de la media española

cio, y que el crecimiento medio será un punto inferior al de 2007 y se situará cerca del 2%. El incremento del año pasado fue dos puntos porcentuales inferior al de 2006 (5,2 por ciento).

Fuentes de Abertis señalan que los aumentos de entre el 3% y el 4% son "buenos", pero que las alzas del 5% resultan "extraordinarias" en el negocio de las autopistas.

#### Concesionarias

Abertis controla el 100% de las concesionarias Acesa y Aucat. La primera gestiona 542 kilómetros, aunque parte del trazado de una de las vías de Acesa, la Zaragoza-Mediterráneo (AP-2), discurre por territorio aragonés.

La compañía explota también la C-32, que conecta Montgat con Palafolls, en la comarca del Maresme; la C-33, que une Barcelona y Granelers (Vallès Oriental), y tres tramos de la AP-7: Barcelona-La Jonquera (Alt Empordà), Barcelona-Tarragona y Montmeló (Vallès

Oriental)-El Papiol (Baix Llobregat).

Acesa obtuvo un beneficio neto de 330,4 millones de euros en 2007, un 7,23% más que el ejercicio anterior. Los ingresos de explotación crecieron un 7%, hasta 649 millones. Las vías de Acesa registraron una IMD de 38.638 vehículos, un 3,8% más que en 2006.

Por otro lado, Aucat gestiona la C-32, los Túneles del Garraf, que conectan Castelldefels (Baix Llobregat) y El Vendrell (Baix Penedès). En total, la empresa explota una red de 58 kilómetros. Aucat ganó 37,8 millones el año pasado, un 15,78% más. Los ingresos de explotación subieron un 9%, hasta 109 millones. La IMD de la compañía fue de 34.489 vehículos, un 6,3% más.

Aumar, otra de las filiales de Abertis, opera en Catalunya con la gestión de la AP-7 entre Tarragona y Alicante, aunque sus cifras no se han incluido en el informe elaborado por EXPANSIÓN al tener su sede en Valencia. Entre Tarragona y Valencia, la vía registró un tráfico medio de 25.105 vehículos diarios, un 0,4% menos que en 2006. La compañía se vio afectada negativamente por la

apertura definitiva, en marzo de 2007, de la autovía de la Plana, vía que discurre en paralelo a la autopista a lo largo de 56,3 kilómetros en el tramo Tarragona-Alicante.

Acesa y Aucat sumaron unos beneficios de 368,8 millones de euros (+8,05%) y unos ingresos de explotación de 758 millones (+8,6%).

Estas cifras suponen una rentabilidad sobre ventas del 48,57%. Es decir, las compañías ganaron después de impuestos 48,57 euros por cada cien que ingresaron, canti-

### Fainé señaló que el crecimiento del tráfico global se reducirá del 3% al 2% en 2008

dad ligeramente inferior a los 48,82 euros del ejercicio anterior. Hay que tener en cuenta que se trata de un negocio que exige un largo período de maduración antes de la entrada en beneficios, debido a las elevadas inversiones que requiere la construcción de las autopistas.

Acesa inició el año pasado las obras de ampliación de la AP-7 desde La Jonquera hasta Vilaseca-Salou. La inversión global ascenderá a 500 millones de euros y supondrá la ampliación a tres carriles de la mayor parte del trazado.

Abertis cuenta también con el 23,7% de Autema, sociedad que explota la autopista C-16 (Sant Cugat del Vallès-Manresa). El grupo de infraestructuras participa también en Túnel del Cadí con un 37,2%.

Las autopistas representaron el año pasado el 76% de los ingresos del grupo y el 88% del ebitda (beneficio bruto de explotación). Los ingresos de explotación de este negocio ascendió a 2.751 millones de euros y el ebitda fue de 1.994 millones.

Abertis cerró el pasado viernes a 21,2 euros (-1,49%), con una capitalización de 13.483 millones.



Eduardo Pedrosa y Javier Gómez-Parra.

## FACTURACIÓN DE ONCE MILLONES DE EUROS

# El bufete Pedrosa se fusiona con Estudio Jurídico Lagos

TERESA FERREIRÓS, Barcelona

El bufete catalán Pedrosa y Asociados se ha fusionado con el madrileño Estudio Jurídico Lagos. La unión da lugar a Pedrosa Lagos, que cuenta con un equipo de más de 130 abogados y economistas, once de ellos socios, y su facturación supera los once millones de euros. De esta forma, Pedrosa Lagos pasa a ser el tercer bufete de abogados catalán, después de Cuatrecasas y Garrigues, y el décimo de España. El nuevo despacho será codirigido por Eduardo Pedrosa y Javier Gómez-Parra.

Los socios también han creado PLGroup, una red nacional de despachos a través de la que pretenden integrar otras firmas más pequeñas. Actualmente, PLGroup engloba a la mallorquina Oliver Maura y Asociados y a Castelleros, ubicada en Zaragoza.

#### Cultura similar

Pedrosa explica que los dos bufetes llevan más de diez años colaborando juntos y que tienen culturas de empresa muy similares. "Es un noviazgo como los de antes y ahora ha llegado la boda", dice. El economista asegura que en el sector servicios es importante marcar unas

pautas y "unirse a equipos con la misma estrategia de negocio" porque "lo que se crea es un sumatorio de facturación de firmas diferentes". Para Pedrosa lo importante no es "ser grande" sino "tener buen equipo". Pedrosa Lagos está especializado en empresa familiar y en temas relacionados con el derecho económico (mercantil, laboral, fiscal y sucesorio). "Con la fusión nos posicionamos mejor en Madrid para nuestros clientes catalanes que quieren instalarse allí", dice Pedrosa.

### Pedrosa Lagos quiere fortalecer su presencia en Latinoamérica y Europa

Su intención es también fortalecer su presencia en Latinoamérica, donde ya tiene un acuerdo con el socio local de Brasil, el despacho Felsberg, que cuenta con 150 abogados. "Será una plataforma para los que inviertan en Sudamérica", dice el economista. En Europa, Pedrosa Lagos tiene acuerdos con despachos de referencia en Alemania, Polonia y Bucarest.

#### ¡OFERTA CALAFELL! OPORTUNIDAD

Urge vender preciosa torre en planta totalmente reformada, 3 hab., salón de 37 m<sup>2</sup>, calefac. y zona comunitaria con piscina, pista de tenis, parking y jardín. Su precio real es superior a 378.000 Euros se vende en 312.500 Euros (52 Mill. ptas.)

Tel. 932 459 470 y 607 202 527/1  
www.consector.com

#### ¡OFERTA SEGUR DE CALAFELL! Incluso para inversionistas!

Se liquidan 5 últimos apartamentos de 3 y 2 habitaciones, áticos y bajos con jardín, climatizados por techos, parking, parking, terraza y zona comunitaria con piscina. Situados en zona céntrica. Desde 156.200 Euros (26 Mill. ptas.). A pagar en 30 años sin entrada.

Tel. 932 459 470 y 607 202 527/1  
www.consector.com

#### ¡OFERTA SEGUR DE CALAFELL! Junto Estación

Por traslado urge vender bonita torre 3 hab., 2 baños, 300 m<sup>2</sup> de jardín con piscina individual, parking 2 coches. Precio 312.525 Euros (52 Mill. ptas.). A pagar en 30 años sin entrada.

Tel. 932 459 470 y 607 202 527/1  
www.consector.com

#### ¡OFERTA SEGUR DE CALAFELL! Gran oportunidad

Por traslado urge vender preciosa torre en zona céntrica, 4 hab., 3 baños, 600 m<sup>2</sup> de jardín plano, garage 3 coches, calefac. Su precio real es superior a 540.910 Euros se vende en 402.625 Euros (67 Mill. ptas.). A pagar en 30 años sin entrada.

Tel. 932 459 470 y 607 202 527/1  
www.consector.com